

دول الخليج بدأت
تنتشر بتداعيات
الازمة المالية
العالمية

غلوبل

G L O B A L

العدد الخامس والستون 1 فبراير 2009 السنة الرابعة

مجلة اقتصادية أسبوعية تصدر نصف شهرية مؤقتاً



القمة العربية الاقتصادية والتنموية..
أعادت اللحمة والتضامن إلى الصف العربي



مشعل بوحمد:
القرارات الحكومية أسهمت
في تخلف المجتمع!



صموئيل سالوم:
نوفر للعالم 691
مليار دولار سنوياً

WHAT'S
UP WITH
BANKS?

القطاع المصرفي الخليجي
تأثر سلباً بعدم الاستقرار



Client : GCEL
 Publication : Global Magazine
 Description : Bi Weekly Arabic Magazine, Kuwait
 Circulation : 10,000
 Date : February 1st, 2009
 Page : 54



أكد سعيه لخفض تكلفة التبادل التجاري الدولي

صموئيل سالوم لـ "غلوبل":

نوفر للعالم 691 مليار دولار سنوياً



■ من هي (GCEL)؟

- (GCEL) تعني الائتلاف العالمي للنقل العالمية وهي اختصار لـ Globl Coalition Efficient Logisitics. وهي شركة (عامة/ خاصة) غير ربحية مقرها في سويسرا، ويبلغ عدد الموظفين في الشركات المنضمة للائتلاف حوالي 2.5 مليون موظف في 130 دولة حول العالم. حيث تنسج أنشطة هذه الشركات في قطاعات التمويل

والتكنولوجيا والتأمين وغيرها. هذا الى جانب القطاع الحكومي الذي يساهم في الائتلاف. والذي ينصب اهتمامه على قطاع النقل بين الدول وجاءت فكرة الائتلاف وشراكة القطاعين العام والخاص وذلك لتقليل تكاليف الاستيراد والتصدير بين الدول عن طريق تكنولوجيا معلومات متبادلة بين الدول المنضمة الى الائتلاف والتعاون بين القطاعين العام والخاص بين الدول.

أهداف الائتلاف

■ ما هي أهداف (GCEL)؟

- بهدف (GCEL) الى توفير البنية التحتية التي تعد أحد عوامل التنمية الاقتصادية الإقليمية المرتبطة بالتجارة العالمية حيث سيوفر الائتلاف ملايين الوظائف والمدخرات للمسارات الدولية. وبرنامج (GCEL) مدته 18 شهراً ومخطط له ان يدفع الاقتصاد التنافسي العالمي من خلال

Client : GCEL
 Publication : Global Magazine
 Description : Bi Weekly Arabic Magazine, Kuwait
 Circulation : 10,000
 Date : February 1st, 2009
 Cont. Page : 55



GLOBAL COALITION FOR EFFICIENT LOGISTICS

حوار حسام يوسف

عضوية الائتلاف

■ كيف يتم الحصول على العضوية في (GCEL) وما هو المتوقع من العضوية، وما هي الرسوم؟

- العضوية في (GCEL) هي بدون تكلفة مجرد التقديم لتسجيل استمارة التسجيل عبر الانترنت والذي من خلاله سيتم توفير المعلومات الاضافية فيما يخص أنشطة (GCEL). ونحن نتطلع الى اعضاء يشاركوننا رؤيتنا وأهدافنا ويكونوا على استعداد للعمل معا لمعالجة قضايا الامن والكفاءة التي تواجه صناعة اللوجستيات التجارية العالمية من أجل اقتصاد عالمي قوي أكثر أمناً ويمكن لاعضاء (GCEL) المشاركة في العديد من اللجان للتصويت بأرائهم وتوصياتهم من أجل صناعتهم أو دولتهم أو منطقتهم.

أعضاء الائتلاف

■ من هم أعضاء الائتلاف؟

- اعضاء القطاع الخاص المنضمون إلينا يمثلون كبرى شركات التمويل. التكنولوجيا. التأمين. والاستشارات في العالم. حيث اننا نقوم بتوفير للخدمات والخدمات الاضافية لأعضائنا.

وستقوم بعمل دعوة اقليمية رسمية توفر الفرصة للتكاليف للجميع. وهذا هام من أجل نسوية عمليات مثل الاحتكار والجيوسياسية. حيث ان اللوجستيات هي صناعة أمنية اقتصادية قومية من أجل أي دولة. ولعدم توفير الميزة الاعلانية الغير عادلة لأي شركة. فإننا سنعلن هذه الشركات خلال منتصف مارس 2009.

وفيما يخص اعضاء العام فإن (GCEL) تأسست وتشمل اعضاء حكوميين في ولاية ميتشيغن. ونبراسكا. والبنوس. ولقد تمت لتشمل الحكومات في

• مساعدة شركات التمويل والتكنولوجيا والتأمين لمنطقة الشرق الاوسط وافريقيا الحصول على فرصة سوق يقدر بـ 6 تريليون دولار.

الخطط والاستراتيجيات

■ كيف يخطط الائتلاف لتحقيق تلك الاهداف؟

- لاشك ان تحقيق الاهداف السالفة الذكر يتطلب تنفيذ العديد من الاسس والاعدادات ومنها: تكنولوجيا معلومات ذات منصة مفتوحة. وعمل شبكة توزيع عالمي لشركات التمويل والتكنولوجيا والتأمين الاكثر بروزاً في العالم (بوابات). وتنفيذ شراكات بين الحكومات والقطاع الخاص تؤدي الى برنامج تنمية عالمية سريعة. ويضيف حالياً. لدينا التكنولوجيا مفتوحة المنصة (نظام لوجيستي عالمي - GLS) وقد تم اختياره وثبات صلاحيته من قبل المنظمات الرئيسية.

كما اننا نبني الآن شبكة التنمية العالمية التي تتكون من 12 شركة تكنولوجيا و12 شركة لوجستية و4 شركات تأمين موزعة بالتساوي بين آسيا والأميركيتين وأوروبا ومنطقة الشرق الاوسط وافريقيا. وجميعها يوفر الوصول الى التكنولوجيا الرئيسية لـ GLS. بالاضافة الى انه سيكون هناك تكامل نظام البيانات وموشر المسار مثل GPS و RFID. وستقوم GCEL بنشر الخطوط الارشادية. واصدار طلب من أجل مفتح واختيار البوابات على أساس اقليمي حيث انها ستساعد في تنمية النظام الاساسي. وسيتم اختيار المدخل التجاري في كل منطقة من نقطة التحميل الى نقطة التفريغ عند الاستيراد والتصدير والتي عليها سيتم تطبيق التكنولوجيا وستقوم بتحليل كفاءة للشحن (SEA) قبل وبعد تطبيق التكنولوجيا.

أكد رئيس مجلس ادارة الائتلاف اللوجستي العالمي كابتن صمويل سالوم ان الهدف من انشاء الائتلاف هو تخفيض تكلفة التبادل التجاري بين الدول من مستوياتها الحالية البالغة 11 في المئة الى 6 في المئة فقط بما يوفر 691 مليار دولار أميركي سنويا من تكلفة التجارة الاقليمية والعالمية لمنطقة الشرق الاوسط وحدها سيوفر 116 مليار دولار. وايضا توفير 15 في المئة من معدل تكلفة الانتاج الى جانب حماية الحدود الدولية وتدفق البضائع بين الدول ودمج الخبرات المتوفرة بكثرة في الدول المتقدمة مع القوى العاملة الشابة في الدول النامية لتوفير ملايين فرص العمل لهؤلاء الشباب. التقته "غلوبل" وكان هذا اللقاء.

• تقليل تكاليف الاستيراد والتصدير الواقعة من متوسط قدره 11 في المئة الى 6 في المئة باذخار مبلغ وقدره 116 مليار دولار في منطقة الشرق الاوسط وافريقيا.
 • اذخار 15 في المئة على متوسط تكاليف الانتاج.
 • الحصول على حدود وتدفق للتجارة لمنطقة الشرق الاوسط وافريقيا ضد الارهاب الخاص بالشحن.
 • الابداء بتطلبات التكامل الجمركي للمنطقة بما يشمل مصادر النشأ. والتزييف. وسلامة الاطعمة.

Client	: GCEL
Publication	: Global Magazine
Description	: Bi Weekly Arabic Magazine, Kuwait
Circulation	: 10,000
Date	: February 1 st , 2009
Cont. Page	: 56

C.V

كابتن صمويل سالوم هو رئيس مجلس الإدارة الشريك للائتلاف العملي للعمليات القعالة (GCEL) هو شراكة عامة/خاصة غير ربحية قائمة في سويسرا والشركات الاعضاء الخاصة لـ (GCEL) تتجاوز 2.5 مليون فرد عمل خلال 130 دولة تخدم 60 في المئة من GDP العالم بما يشمل مؤسسات التمويل والتكنولوجيا والتأمين والكابتن سالوم هو أيضا رئيس مجلس إدارة اللوجستي العالمي وهو مؤسسة شبه حكومية قائمة في سويسرا. وهو يحمل العديد من براءات الاختراع اللوجستية على مستوى العالم. والتي تم تنظيمها من قبل إدارة لتقل الاميركية كحل من أجل المشكلات التي تواجه الصناعة اللوجستية المقسمة بالعديد من تريلونات الدولارات. والأشهاد الكونغرس الخاص بالكابتن سالوم بعد 11/9. على انه خير لوجستي بالاداءة في تحسين استراتيجية



الصناعة اللوجستية

■ برأيك ما حالة الصناعة اللوجستية حالياً؟

- تعاني الصناعة اللوجستية حالياً من العديد من المشكلات ومنها: الانقراض الى سعة البنية التحتية اللوجستية لمسيرة الثلاثية المتوقعة لفاخرة الشحن في العالم لما يقرب من 14 تريليون بحلول عام 2020. فمثلا موانئ لوس انجلوس وهاونج كونج وانتوريب تجري حالياً خارج النطاق والطرق السريعة تصبح مكتظة بصورة متزايدة وجزئياً الانظمة الرأسية القائمة والتي هي غير قادرة على الإدارة بصورة فعالة للعملية الأفقية بإنشاء زيادة في تكاليف الاستيراد والتصدير الواقعة السنوية بما يقرب من 3 في المئة من تكلفة قيمة البضائع بما يقرب من 691 مليار دولار اميركي عالمياً. وتهديد الارهاب

وطبع تصريح الركوب الخاص به. وعلى الرغم من ان صناعة اللوجستيات هي اكثر كمالاً إلا ان الـ GLS يكون مشابهاً وسيتم توزيعه من خلال الـ 12 بوابة تكنولوجية 3 بوابات في كل منطقة.

تكلفة النظام

■ كم تبلغ تكلفة استخدام هذا النظام؟

- نظام الـ GLS سيكون متاحاً بدون تكلفة لشركات الشحن وموفري خدمة اللوجستيات والحكومات حول العالم. وكيف يمكن هذا؟ وهل كان ذلك من قبل؟ الاجابة: نعم اليوم يمكنك شراء تذكرة طيران على خط من الخطوط الجوية بدون تكلفة لاستخدام النظام. وسيكون GLS بلا تكلفة وبدخرات تشغيلية تحد يصل الى 15 في المئة فإنه سيكون هناك تين سريع للنظام. مثل صناعة ركاب الخطوط الجوية حيث يمكنك استخدام البطاقة الائتمانية الخاصة بك وشراء التأمين. سيقوم GLS يضم الوصول الى الخدمات المساعدة مثل تحويل الجرد والذي وخطابات الاعتماد. والسداد التجاري الالكتروني. والتأمين حيث ان العوائد المتولدة سيتم استخدامها ويتم تحسين النظام والمشاركين بين الشبكة في ظل اتفاقية مشاركة في العوائد. بالإضافة الى ذلك، مثل "غوغل" و"ياهو" يوفران خدمات مجانية مثل البريد الالكتروني. ودخول الانترنت. والبحث على الانترنت، وعوائد تبادل السوق. سيتم توليدها ومشاركتها خلال الشبكة مرة أخرى بسماع باستخدام النظام حالياً من التكلفة.

آسيا ومنطقة الشرق الاوسط وأفريقيا وأوروبا بما يشمل ماليزيا ومالطة والأرجنتين. وبالإضافة الى ذلك. وبناء على تفسير الاستعداد ذو القيمة الخاص بـ (GCEL) من أجل التنوع الاقتصادي والتجارة الإقليمية الداخلية. وأمين الجامعة العربية عمرو موسى بدعوة دول الجامعة العربية للانحاق بـ (GCEL). في حين أننا كنا نعمل في الثمانية أعوام الماضية في البحث والتطوير والحصول على موافقة عالية وقد أثمرت جهودنا على استخدام العضوية العالمية للحكومات والشركات الخاصة في أنحاء العالم.

نظام GLS

■ ما هو الـ GLS وكيف يعمل؟

- الـ GLS هو منصة تكنولوجية سوفت وير مفتوح المصادر. وحائز على براءة اختراع على مستوى العالم. بحيث توفر تكاملاً غير نابط لانظمة السوفت وير الخاصة باللوجستيات الداخلية وسهولة الدخول للانترنت لجميع الكيانات المشتركة في أنشطة الشحن. انه يوفر أدوات متصلة بسلسلة الامداد العالمية لخدمة الشحن من خلال أنظمة الشحن والخدمات المساعدة مثل التمويل والتأمين وكذلك منصة عالية مشتركة من أجل العديد من موفري المسارات RFED وGPS. كما يمكن عمل مقارنة بسيطة للانظمة الافقية التي تدير صناعة ركاب الخطوط الجوية اليوم مثل سابو اماروس جاليليو. وورلدبيان وهذه الانظمة تم تصميمها كونها مدخلات في واحد من هذه الانظمة. ووكلاء السفر يتصرفون كأنهم بوابات لهذه الانظمة حيث يمكنك الآن شراء التذكرة وتخصيص مفعدك



Client : GCEL
 Publication : Global Magazine
 Description : Bi Weekly Arabic Magazine, Kuwait
 Circulation : 10,000
 Date : February 1st, 2009
 Cont. Page : 57



كابنت سالوم - رئيس مجلس الإدارة

أمن الشحنات للحكومة الأميركية ولقد تم تنظيمه من قبل الكونغرس الأميركي على أنه قائد في أمن الشحنات. وهو يعتبر سلطة في اللوجستيات العالمية ويطلب تكراراً لتناول المنتديات اللوجستية والاقتصادية الدولية والفردية.

تخرج سالوم من الأكاديمية الملاحة الإيطالية. وقيادته وتكريسه مع الإدارة في أن يصبح أحد أصغر الموظفين الذين لا بد من منحهم درجة الماجستير من قبل وزارة النقل الإيطالية. وفي العام التاسع والعشرين من العمر. قام سالوم بتنظيم توسيع شركة شحن كبيرة إلى السوق الأميركي الشمالي على أنه الرئيس. وخلال سنة أموام قام بإنشاء الشركة من أقل من 1 مليون دولار في المبيعات إلى أكثر من 5 مليون دولار وخيرته اللوجستية تتراوح عليها من رصيف التحميل والتفريع إلى غرفة الركوب.

تطبيق التجربة

■ كيف يتم تطبيق هذا النظام على اقتصاد منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا؟

- تشجع السوق لسدول المتقدمة والأزمة المالية الحالية تقدم الفرصة الكبرى لدول منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا لتحقيق أهدافهم الاقتصادية من خلال أخذ ميزة القوى التنافسية.

والآن يمكن لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا توليد رأس المال بناء على قوتها والتي تشمل على تكاليف العمالة المنخفضة وطلب السوق الأفريقي لترويج اقتصادها وخلق الوظائف من خلال توسيع قطاع التصنيع الخاص بها. ومع ذلك، فإن تكاليف الاستيراد والتصدير الواقعة الحالية، والتي هي تقريبا مرتين متوسط العالم المتقدم (متوسط العالم المتقدم 8 في المئة من قيمة البضائع مقابل متوسط 14 في المئة لمنطقة الأوساط) تضعف قوى منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا وتعوق أهدافها. وما أعلاه بنسب أكثر من 115 مليار دولار في الحسائر السنوية بالإضافة إلى الفرص المفقودة. وتقليل تكاليف الاستيراد المزود مع قوى منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا سوف يجذب الاستثمار العالمي وبصورة أساسية من الدول المتقدمة وهذا سترفع الديموغرافيات الحالية للسكان في الدول المتقدمة والقوى العاملة الشابية في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا بتوفير محرك توحيد المعرفة وتكاليف تشغيل العمالة. وسيوفر الكثير من الفوائد الاقتصادية لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا والدول المتقدمة المجاورة بتعزيز القوة التنافسية لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا بتوليد

قرص تصديرية ■

المشكلة، التكامل، الوثائق الإلكترونية، المسارات والرؤية، والأهلية، والحماية والأمن للشحنات. ووفقاً لدراسات البنود العالمية، APEC، فإن التحسينات في هذه المناطق مثل الوثائق، سينتج عنها تقييدات كبيرة لعمليات الاستيراد والتصدير الواقعة، وسوف تساعد البنية التحتية السوفت الخاصة بـ GCEL على الجاز هذا، وفيما يخص أمن الشحنات، إن من المتأخر جداً لفحص الحاويات عند نقاط الدخول حدود الدولة الخاصة بنا تحتاج إلى طبقات متعددة رقياً برف من أمن الشحنات بدءاً بخابرات الدولة، والحرس، والجمارك، وتفعيل القانون الداخلي وهذا يتطلب مشاركة من الخابرات والتي خبط بأنها صالحة بنهايكيا من خلال العديد من المصادر بتوفير القدرة على تحديد الموردين، والشاحنين، والشحنات، وGLS يوفر تلك المعلومات من دورة النصبة التجارية العالمية الخاصة به. وهذا هو حد المعلومات التي يمكننا الإفصاح عنها حالياً للاغراض الامنية.

منافس قوي

■ ما هي مزايا الـ GLS مقابل الأنظمة الأخرى المتوفرة حالياً؟

- مبدئياً، لا يمكن اعتبار الـ GLS على أنه منافسة مع الأنظمة اللوجستية الإلكترونية الأخرى في العالم. والـ GLS يمثل فرصة عالية لمؤجري التكنولوجيا الآخرين لتنظيم قيمة الحلول الخاصة بمنتجاتهم الخاص بهم للعملاء القائلين وهذا الاستخدام المتعاون لـ GLS سوف يحسن من عائد العملاء القائلين في استثمار التكنولوجيا من خلال زيادة الكفاءة اللوجستية العالمية بدون تكلفة مباشرة إضافية.

الخاص بالشحنات يعرض تدفق التجارة للخطر.

تقديم حلول

■ كيف يساعد نظام GLS على حل هذه المشكلات؟

- فيما يخص قضية السعة، أقدم مثلاً واحداً للنموذج الناجح هو شركة DHL أو شركة فيدرال اكسريس التي يعمل كنظام واحد ناقل، وهذه الشركات قادرة على توسيع أعمالها بصورة فعالة لاستخدام مستودعاتها بالتنسيق للوصول والمغادرة لطائراتهم وسفرياتهم، ومع ذلك، فإن هذه الشركات لها حدود تخص الحجم وجهات الوصول، بتوفير الوصول في حين جعل استخدام السعة بأفضل صورة. أما فيما يخص التكاليف التشغيلية للاستيراد/التصدير الرائدة هناك 6 عناصر والتي تواجه هذه

